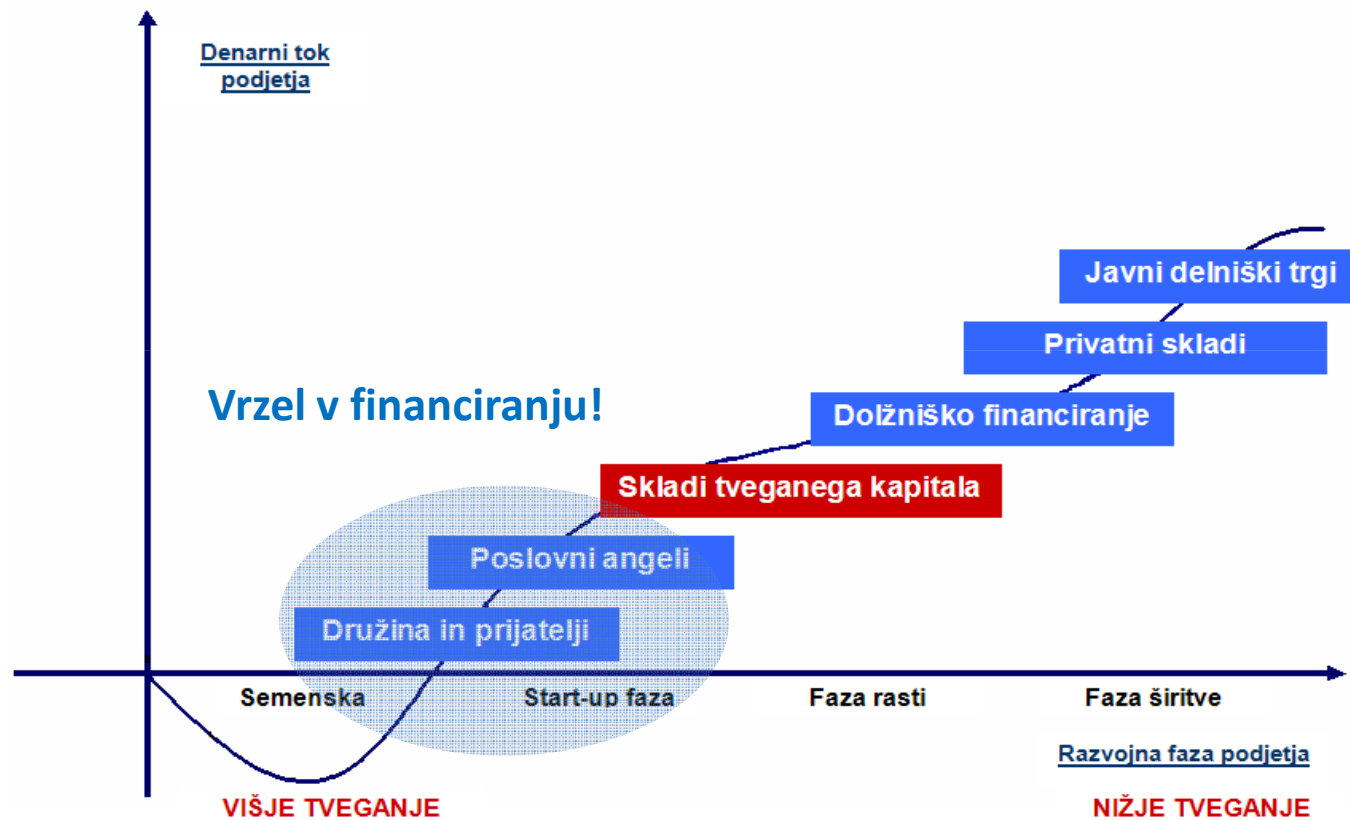


Financiranje podjetij s potencialom hitre rasti

Blaž Kos, kos@poslovniangeli.si

Ljubljana, 2009

Problem



Poslovni angeli

- Uspešni poslovneži, ki so že zgradili eno ali več podjetij
- Z investicijo poslovni angel postane solastnik podjetja
- Velika dodana vrednost za podjetnika
 - Denar
 - Znanje
 - Izkušnje
 - Socialni kapital
- “Poroka” in “win-win” situacija
 - Kemija in zaupanje
 - Sofisticirana naložba

Profil kluba

- **Pravno-organizacijska oblika:** Društvo oziroma klub
- **Uradno ime:** Poslovni angeli Slovenije (PAS)
- **Spletna stran:** www.poslovniangeli.si
- **Območje delovanja:** Slovenija, tesno sodelovanje s tujino (Hrvaška, Velika Britanija, Italija, Češka...)
- **Članstvo:** Zgolj izbrani člani – trenutno število članov 30
 - Vsak član se zaveže, da bo letno investiral 50.000 € v podjetja v začetnih fazah rasti kot fizična ali pravna oseba, če bodo predstavljeni za investicijo primerni projekti.
- Smo člani evropskega združenja EBAN.

Dejavnosti kluba

- Iskanje in identificiranje primernih podjetniških projektov
- Pregled in ocena podjetniških projektov
- Koordiniranje podjetnikov do inštitucij podpornega okolja
- Izobraževanje podjetnikov
- Izvajanje investicijskega procesa in organizacija investicijskih večerij
- Gostovanje na podjetniških dogodkih
 - Promocija kluba, izobraževanje ciljnih skupin
- Izmenjava informacij med investitorji
- Prenos dobrih praks iz tujine

Investicijski kriteriji

- **Faza rasti podjetja:** semenska ali “startup” faza
- **Rang investicije:** 50.000 € - 300.000 € (sindiciranje)
- **Investicijski mehanizmi:** Lastniško financiranje, konvertibilno opcijsko posojilo ali drugi izvedeni finančni instrumenti
- **Panoge:** Ni omejitve (zgolj etični posli)
- **Čas investiranja:** 3 do 5 let
- **Zahtevan donos:** vsaj 30% na letni ravni
- Projekti s potencialom hitre rasti, odličnim managementom in potencialno strategijo izhoda

Investicijska dokumentacija

- Poslovni načrt
 - Vsebinski del
 - Finančne projekcije
 - Finančni model za investicijo
- Povzetek poslovnega načrta (*Executive summary*)
- Prezentacija (10/20/30)
- Video predstavitev

Šolanje: Poslovni načrt za investitorje

- **Cilj izobraževanja je predvsem priprava podjetnika na predstavitev pred investitorji.**
- Izdelava celotnega vsebinskega dela poslovnega načrta,
- priprava finančnih projekcij za obdobje od 3 do 5 let oz. do izhoda,
- izdelava povzetka poslovnega načrta,
- izdelava primerne prezentacije poslovnega načrta,
- finančnega modela za lastniško investicijo, ki bo jasno opredeljeval sredstva, ki jih potrebuje podjetnik za realizacijo podjetniškega projekta na podlagi finančnih projekcij, načrt porabe teh sredstev ter pričakovane rezultate, prav tako pa tudi potencialne izhodne strategije ter lastniški delež, ki ustreza glede na višino investicije in trenutno vrednost podjetja.
- **DANES: -20% na simbolično kotizacijo**

Investicijski proces (4. stopnje)

- **Prva selekcija: upravni odbor kluba, vključitev v šolanje**
 - Povratna informacija o primernosti projekta
 - Aktivno delo s podjetnikom pri pripravi investicijske dokumentacije
- **Druga selekcija: strokovna komisija, pregled projekta**
(člani upravnega odbora, tehnologi in drugi strokovnjaki)
 - Komisija poda mnenje za investitorje
 - Dokončna priprava na predstavitev pred poslovnimi angeli
- **Tretja selekcija: investitorji na podlagi povzetkov poslovnih načrtov**
(vsi člani kluba)
 - Načelna uskladitev pričakovanj in interesov
 - Identificiran potencialni glavni investitor
- **Formalni korak: predstavitev na investicijski večerji**
 - Podpis namere o investiciji ali zavrnitev
 - Po izbiri sledijo pravno-formalni procesi, dokončna pogajanja itn.

Drugi projekti kluba

- Vodimo **8RS** službe Vlade za razvoj
- Soorganizatorji pri **podjetniški akademiji** z RRA LUR
- Soorganizatorji konference (don't) **SKIP** skupaj z LUI
- Investicijski partnerji pri projektu **iTime** z Microsoftom in TP
- Partner znanja pri projektu **StartUp Slovenija** in na konferenci Podim
- Partnerji v evropskih projektih Easy, Inno Deal in Ready for Equity
- Člani več podjetniških odborov in komisij za poslovne načrte

iTime

- **10 investitorjev – poslovnih angelov** iz panog TIME (telekomunikacije, internet, medijev in entertejnmenta)
- **10 dodatnih mentorjev** , podjetnikov in velikih podjetij
- **10 izbranih podjetniških skupin**
- **3 dnevni podjetniški vikend** z aktivnim mentorstvom
- Dodatni mentorstvo za **3 izbrane skupine**
- **100.000€ investicije**



Microsoft

poslovni angelislovenije

Člani kluba

- Branko Drobnak (Poteza d.d.)
- Slobodan Sibinčič (PAS)
- Jože Godec (Iskra, d.d.)
- Zvone Jagodic (Noviforum, d.o.o.)
- Tomaž Lovše (Diners Club, d.o.o.)
- Jože Mermal (BTC, d.d.)
- Matjaž Satler (MB Satler investicije, d.o.o.)
- Janez Škrabec (Riko, d.o.o.)
- Aleš Okorn (Aktiva Invest d.d.)
- Tone Strnad (Medis d.o.o.)
- Marko Mulej (Euroin Fond Managent, d.o.o.)
- Vlado Lojak
- Aleš Blatnik (Megaklik, d.o.o.)
- Boštjan Marušič (Megaklik, d.o.o.)
- Janko Jenko (PCX Computers)
- Mark Pleško (Cosylab d.o.o.)
- Tomaž Dimnik (Mojedelo d.o.o.)
- Filip Remškar (SmartCom d.o.o.)
- Boštjan Šifrar (Sibo G d.o.o.)
- Franc Bohneč (Interra d.d.)
- In drugi.

Statistika

- **Q3 in 4 2007:** Vzpostavitev delovanja kluba
- **2008:**
 - 150 pregledanih podjetij
 - 22 udeležencev na dveh šolanjih
 - 25 poslanih poslovnih načrtov
 - 16 predstavitev pred poslovnimi angeli
 - 3 izvedene investicije
 - 2 investicije v pogajanjih
- **Napovedi 2009:**
 - 100 pregledanih podjetij
 - 10 predstavitev pred poslovnimi angeli
 - 1 do 2 izvedeni investiciji

Kontaktne podatki

Klub Poslovni angeli Slovenije
Železna cesta 18, SI – 1000 Ljubljana
Telefon: 01 30 70 933
E-pošta: info@poslovniangeli.si